

Vendes o vendes

author: Grant Cardone

2026-06

Synopsis

author	Grant Cardone
readBy	Carlos Torres
inLanguage	spanish

No importa si eres vendedor, director comercial o emprendedor, *Vendes o vendes* serĂ tu guĂ-a para vender efectivamente tus productos, tus ideas y a ti mismo, Ăja todo el mundo!

Por el autor bestseller de ***The New York Times***, Grant Cardone.

Con la gran experiencia de un vendedor extraordinario, ***Vendes o vendes*** cambiarĂ la forma en que percibes las ventas, Ăy la vida!

El experto en ventas y grandes negocios, Grant Cardone, afirma en este libro que conocer los principios de las ventas es un requisito indispensable para el Ăxito en cualquier Ămbito.

Aunque se trate de vender el producto de tu compaĂ-a o de venderte a ti mismo la idea de comer sano, todo en la vida puede -y debe- ser tratado como una venta. En *Vendes o vendes*, Grant Cardone revela las tĂcnicas y los acercamientos necesarios para manejar como experto el arte de vender, en cualquier lugar. AprenderĂs cĂmo manejar el rechazo, revertir las situaciones negativas, acortar los ciclos de venta y garantizar tu grandeza. Cardone tambiĂn te enseĂarĂ los puntos esenciales del Ăxito:

- Vender en una mala economĂ-a.
- Mantenerte positivo a pesar del rechazo.
- Llenar tu cartera con nuevos clientes.
- Desafiar la renuencia.

Otros autores han opinado:

"Vendes o vendes no es sĂlo para vendedores. Es un libro con tĂcnicas exitosas de persuasiĂn para cualquier persona -papĂs, maestros, gerentes, entrenadores- que necesita influir y motivar a los demĂs." (Dr. Tony Alessandra, autor de *The Platinum Rule*)

Please note: This audiobook is in Spanish.

Reader's comments

comment 1:

â€"â€" ()